

Praktikant*in im Bereich Vertrieb (m/w/d)

independesk ist ein **junges Berliner Start-up** in einem Marktsegment, das es vor zwei Jahren noch gar nicht gab. Unser Service bietet Arbeitsplätze an produktiven Orten in Laufweite:

Auf der einen Seite hilft independesk Unternehmen ihre **ungenutzten Büroarbeitsplätze** auszulasten und schafft auf der anderen Seite für Beschäftigte, die remote arbeiten, eine **Alternative zum Homeoffice** durch flexibel buchbare Schreibtische an produktiven Orten in ihrer Nachbarschaft. So lässt sich Pendeln effektiv reduzieren und dennoch Privat- von Berufsleben trennen.

Für unseren **Vertriebsbereich suchen wir Praktikant*innen**, die Spaß an der Interaktion mit Menschen haben, gerne diskutieren, andere überzeugen und keine Berührungängste mit bei Menschen, die sie noch nicht kennen, haben.

Deine Aufgaben:

Du wirst im **Team „Sales“** arbeiten und viel Zeit mit Kommunikation mit Anbietern von Flächen und Unternehmen verbringen. Deine Aufgaben bestehen aus **Kommunikation und Strategie**.

Dazu gehören:

- **Telefonische und E-Mail-Ansprache** von Anbietern von freien Schreibtischen
- Planung und Durchführung des Nachfassens bei angefragten Anbietern
- **Kundenservice** für Anbieter
- Mitwirkung bei der Planung der **Vertriebsaktivitäten**
- Aufbau und Pflege des **CRMs**
- Erstansprache von Unternehmen
- Analyse und Optimierung der Sales-Aktivitäten

Keine Angst, wenn du die Methoden noch nicht beherrschst. Du hast hier die Chance sehr viel sehr schnell zu lernen.

Dein Profil:

Du magst Menschen, bist begeisterungsfähig und schaffst es andere von etwas zu begeistern. Du hast Spaß daran, mit Menschen zu **kommunizieren** und sie zu **überzeugen**. Du magst es Telefonate strategisch, also zielgerichtet, zu führen.

Außerdem würden folgende Eigenschaften für dich sprechen:

- Neben Menschen magst du auch Computer und Computer mögen dich
- Du beherrschst die deutsche Sprache in Wort und Schrift
- Du verstehst Englisch und hast Lust es auch mal im Berufskontext einzusetzen (wenn nicht, auch nicht schlimm)
- Du hast richtig Lust unser Start-up mit ganz nach oben zu bringen

Melde dich, wenn dich das hier motiviert

Steige mit uns in die **dynamische und inspirierende Welt der Start-ups** ein. Es passiert viel in kurzer Zeit, du kannst dich in vielfältigen Dingen ausprobieren und – anders als in großen Unternehmen – kannst du sehr viel mitgestalten und mitentscheiden.

- Du arbeitest eng mit unserem Geschäftsführer (Sales/Marketing) zusammen
- Wir sind sicher, dass du dich bei uns wohlfühlen wirst
- Auf jeden Fall erhältst du ein qualifiziertes Zeugnis, das auch eine Bescheinigung über neu hinzugewonnene Fertigkeiten mit Methoden und Tools enthält
- Und wenn du ein Pflichtpraktikum bei uns absolvierst, das zu deiner Ausbildung gehört, zahlen wir dir natürlich eine Aufwandsentschädigung

Klingt das spannend für dich?

Dann schicke deine Bewerbungsunterlagen per E-Mail an:

karsten.kossatz@independesk.com